# CASE STUDY



## ACCÉLÉRER LE DÉVELOPPEMENT DE SON E-COMMERCE AVEC UN PRÊT À COURT TERME



#### Les résultats

Ce prêt à permis de financer le transfert du stock et de l'activité chez un logisticien dès la réception des fonds de RiverBank, tout en consolidant la quantité de produits disponibles. Fort d'avoir réussi à passer cette étape de croissance, Guillaume Bouquin peut compter aujourd'hui sur une logistique 100% professionnelle.

+25%
DE CA
depuis le renforcement
de stock

+50%
DE CROISSANCE
DE STOCK
projetée d'ici fin 2023

#### Le défi

Guillaume Bouquin fonde Opleinair en 2021 avec le but de partager son enthousiasme pour les activités plein air. Aujourd'hui le e-commerce compte 5 000 références d'activités, un espace librairie, et un espace de vente d'équipement. Très vite, entre les demandes grandissantes des clients (souci de stocks, vitesse de livraison), Guillaume devait décider d'externaliser ou non sa logistique.

### L'approche

Après avoir pensé aux prêts bancaires traditionnels, Guillaume s'est vite tourné vers PrestaShop Capital with RiverBank: prêt à court terme qui se base sur la capacité de remboursement en fonction de son chiffre d'affaires. La solution lui a permis non seulement d'obtenir un crédit rapidement mais aussi de réduire le risque d'un crédit classique.



J'envisage de lever de nouveaux fonds avec PrestaShop Capital with RiverBank pour accélérer les gammes camping, automatiser les flux et quadrupler la partie librairie pour atteindre une étape significative du catalogue : près de 50 000 références. »

**Guillaume Bouquin,** fondateur d'Opleinair



